

Senior Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit | Heusenstamm, Deutschland

Die internationale KNAPP-Gruppe – mit nunmehr über 8000 Mitarbeitern und 65 Standorten weltweit – ist spezialisiert auf individuelle, intelligente Automatisierungslösungen für Logistik, Intralogistik und Produktion. Ob kleines Start-up oder multinationaler Konzern – zahlreiche Unternehmen aus der ganzen Welt vertrauen auf unsere Kompetenz. Kundennähe ist uns sehr wichtig.

Die KNAPP Deutschland GmbH, ist die deutsche Vertriebs- und Service-Niederlassung der KNAPP AG mit Hauptsitz in Heusenstamm bei Frankfurt/ Main.

Wir suchen Kolleg:innen, die unseren positiven KNAPP-Spirit leben und weitertragen. Dazu zählen ein wertschätzender Umgangston, kreative Denkansätze, offen für Neues zu sein, mutige Entscheidungen zu treffen und eine zuverlässige Arbeitsweise.

Für unseren Bereich Sales in Heusenstamm suchen wir einen Senior Sales manager (m/w/d) mit folgenden Tätigkeitsschwerpunkten:

#yourmission

- Neben den klassischen Aufgaben im Vertrieb erwarten Dich:
- Koordination aller Aktivitäten zur Entwicklung einer individuellen Lösung für den Kunden auf Basis seiner Bedürfnisse.
- Kommerzielle Verantwortung für ein Projekt und Erstellung von Angeboten, Kalkulationen, Terminpläne, Präsentationen, sowie Prüfung der Vertragsdokumente und Pflege der internen Tools.
- Betreuung unserer Kunden sowie Maßnahmen der Kundenakquise (Besuch von Messen, Kongresse etc.)



- Reisetätigkeit wird mindestens 20% betragen.

#youareknapp

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Sie haben bereits mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb und/oder der Intralogistik
- Kundenorientierung sowie aktives Kommunikations- und Informationsmanagement
- Ganzheitliches Denken sowie eine zielorientierte und effektive Arbeitsweise im Team
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

#weareknapp

- Attraktive Vergütung und Erfolgsprämie sowie 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Krankenzusatzversicherung und betriebliche Altersvorsorge, Betriebsarzt
- Dienstradleasing
- corporate benefits
- gute Verkehrsanbindung sowie eine hochmoderne Arbeitsstätte mit attraktiven Sozialeinrichtungen
- gute Arbeitsorganisation, kollegiales Arbeitsklima und eine moderne Ausstattung des Teams
- umfassende Einarbeitung, Weiterbildungen
- Individuelle Entwicklungsperspektiven in unserem Unternehmen

