

Sales Business Development Engineer (m/w)

Vollzeit | Hart bei Graz, Österreich

#yourmission

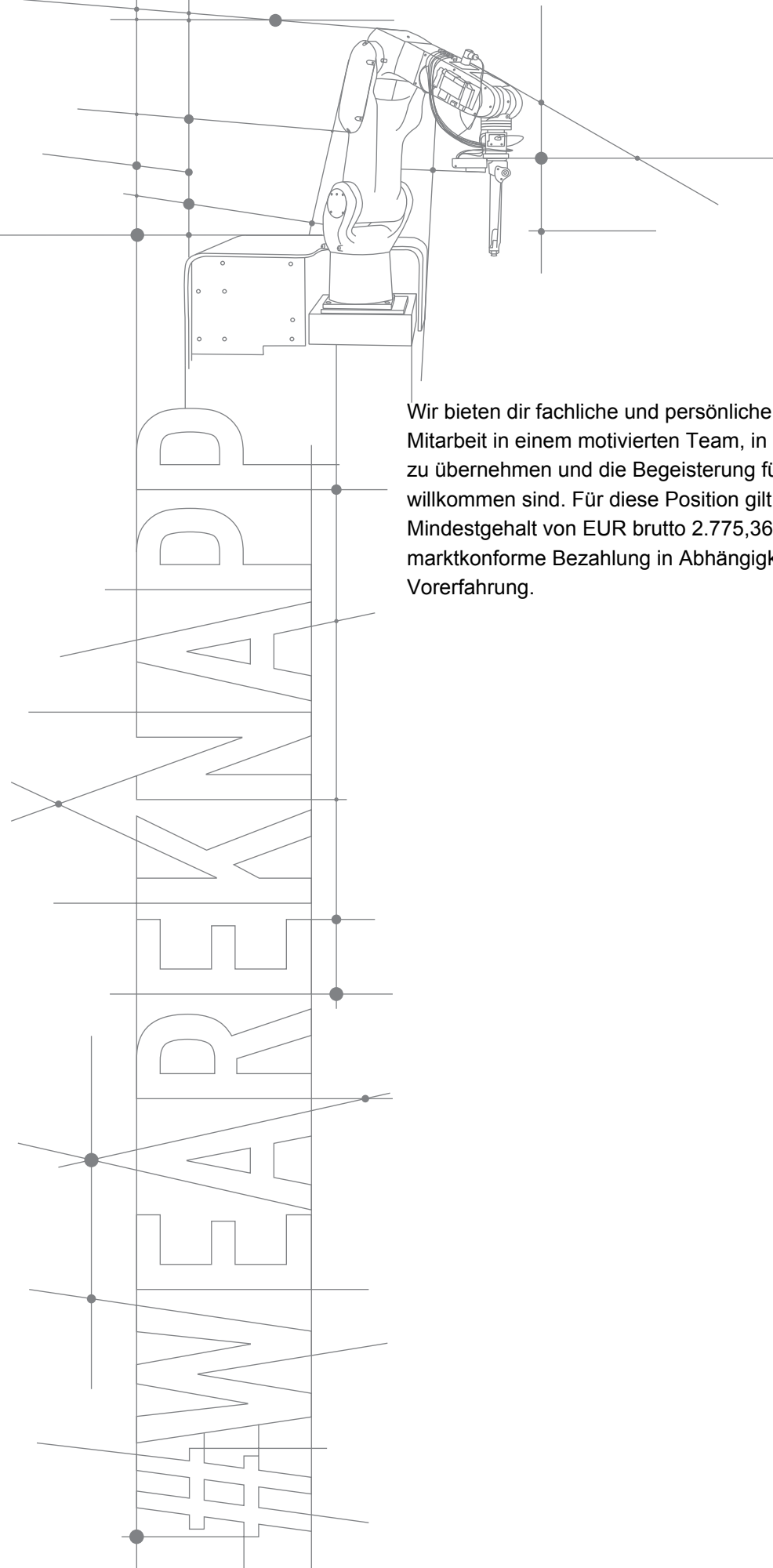
- Du fungierst als Schnittstelle innerhalb des Unternehmens
- Du unterstützt bei der Implementierung eines globalen Onboarding Prozesses und des Skill Managements in der Knapp Gruppe für den Sales Bereich
- Du erarbeitest Vertriebsvorgaben sowie auch Schulungsunterlagen
- Du unterstützt den Wissenstransfer durch die Abhaltung von Schulungen in die verschiedenen Sales-Bereiche
- Du unterstützt die Weiterentwicklung und Integration von neuen Applikationen und Tools

#youareknapp

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännisch/technische Grundausbildung sowie mind. 5 Jahre Berufserfahrung
- Du verfügst über Projektmanagementenerfahrung
- Du bringst gute Kenntnisse von Logistiksystemen und Produkten mit
- Du verfügst über sehr gute Microsoft Office Kenntnisse, insbesondere Excel
- Du bist versiert im Erstellen von Präsentationen
- Zielorientiertes, selbständiges Arbeiten in einer Multiprojektumgebung liegt dir
- Du verfügst über ein gutes Prozessverständnis und erkennst entsprechende Zusammenhänge
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Teamfähigkeit zeichnen dich aus
- Sehr gute Englischkenntnisse runden dein Profil ab

#weareknapp





Wir bieten dir fachliche und persönliche Weiterbildungsprogramme sowie die Mitarbeit in einem motivierten Team, in dem die Bereitschaft Verantwortung zu übernehmen und die Begeisterung für die Umsetzung von Ideen willkommen sind. Für diese Position gilt ein kollektivvertragliches Mindestgehalt von EUR brutto 2.775,36 pro Monat. Wir bieten jedoch eine marktkonforme Bezahlung in Abhängigkeit von deiner Qualifikation und Vorerfahrung.

